

ゼロから営業組織をつくりたい経営者のための

# 『営業各論』セミナー

受講無料



日時 平成27年10月16日(金)  
14:00~16:00

会場 千葉商工会議所 14階第2ホールAB  
(千葉中央ツインビル2号館)

定員 50名(定員になり次第締め切ります)

お問合せ先 千葉商工会議所 経営支援課 松尾  
TEL:043-227-4103

### ◆申込方法◆

下記申込書に必要事項をご記入  
いただきFAXにてお申込みください。

## セミナーのポイント

- ◆営業は不得意だが今さら聞けない、新規開拓して得意先依存から脱却したいと思っている方、是非、ご参加ください。
- ◆「内勤していても成績は上がらない」とむやみに飛び込み訪問させていませんか？成熟期の昨今、あるべき営業方針とは？
- ◆営業経験者を採用するより、勤続10年以上の現場社員を鍛えた方が実績は上がります。決定的な違いは愛社精神！
- ◆僅か3年で得意先を総入れ替えした会社、大手依存度から脱却して独自の営業体制を構築した会社など、多くの事例を紹介
- ◆営業戦略の策定から営業組織の構築、営業管理の方法、営業マン指導の方法まで、具体的なお話をさせていただきます。

### 講師紹介



YMTコンサルティング(株)  
代表取締役  
**高橋 康司氏**

- 経営コンサルタント歴15年
- 中小企業の支援実績3,000社以上
- 社員教育の実績5,000名以上
- YMT社会保険労務士事務所 代表
- 全国13拠点を展開する税理士法人系の経営コンサル会社に役員として13年勤務
- 商品先物相場場で入社2年目からトップ営業マン
- クライアントの売上を2倍、3倍にした実績多数

申込先 FAX: 043-227-4107

千葉商工会議所 経営支援課 行

〒260-0013 千葉市中央区中央2-5-1 千葉中央ツインビル2号館

10/16(金) ゼロから営業組織をつくりたい経営者のための「営業各論」セミナー 参加申込書

事業所名		電話	( )
所在地		FAX	( )
参加者名	(氏名)	(氏名)	

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、講習会開催に係る受講者の確認、受講者名簿の作成、出欠確認及び開催に関する連絡、各種講習会情報提供の目的にのみ使用いたします。