

建設業は昔から儲かります！

従業員30名以下の 新春・第3弾

『建設業経営』セミナー

2月17日

中小企業の専門コンサル！支援実績3000社のノウハウを公開します！

- 指導実績3000社の内、9割は建設関連の業種だからハッキリ言えます。建設業は、今も昔も、最も儲かる業種です。
- 建設業に特有の体質。売上至上主義、会議より現場重視、原価管理＝請求書の集計、書類は嫌い、計数は苦手。顧客満足＝サービス工事など。業界常識＝非常識の時代です！
- 儲かる建設業の業績管理はどのように行っているか？仕掛工事の予想損益の把握、月次の期末予想損益から対策、現場代理人の人事評価の仕方など。
- 建設労働者確保育成助成金の活用について。

セミナー講師



YMTコンサルテイング株式会社
代表取締役 高橋 康司

【日時】 2/17 14:00～16:30

※ 希望者の方は個別面談(16:30～17:00)

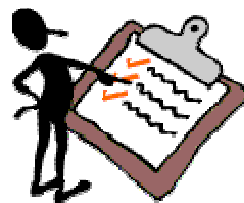
【会場】 TKP横浜ビジネスセンター
〒(045) 450-6317 (横浜駅 徒歩5分)
横浜市神奈川区鶴屋町3-30-8 SYビル7F

【対象】 経営者・後継者

【定員】 20名 ※ 要・事前申込み

【料金】 税込1,000円

※ 受付後、「参加確認書」をお送りします。



- 経営コンサルタント歴15年
- 中小企業の支援実績3000社以上
- 社員教育の実績5000名以上
- YMT社会保険労務士事務所 代表
- 全国13拠点を展開する税理士法人系の経営コンサルティング会社に役員として13年間勤務。

『いかに立派な戦略や仕組みを導入しても実行組織がなければ機能しない』という考え方の下、社員のやる気と潜在能力を引き出し、全社一丸体制を構築しながら、いくつもの会社で過去最高益を上げている。

お申込み FAX (045) 620 - 9097

YMTコンサル セミナー

検索

お問合わせ TEL (045) 620 - 9096

<http://www.ymt-consul.co.jp>

会社名		TEL	
〒 住所		FAX	
		Eメール @	
業種	売上高	億円	社員数 名
受講者①	フリガナ	フリガナ	
	氏名	氏名	
	役職	年齢 歳	役職
		受講者②	