

営業力 UP↑ セミナー

静岡県東部経済を 盛り上げる!!

講師：

YMTコンサルティング(株) 代表取締役
社会保険労務士

高橋康司 氏



前職にて飛び込み訪問や電話営業などあらゆる営業手法を経験し、現在の仕事観の基礎を学ぶ。ファイナンシャルプランナーの資格取得をきっかけに知識欲に目覚め、社会保険労務士の資格取得。それを契機として、コンサルタント業に就く。YMTコンサルティング株式会社を平成25年4月に設立、代表者に就任し、現在に至る。

第1回

7月17日(木)

**どの業種でも儲かるチャンスがあります。
時代に左右されない経営手法セミナー**

- 過去からの経済環境と中小企業の実態
- これからの経営に必要なポイント
- 時代に流されない労働分配率経営

第2回

9月4日(木)

**具体的手法を教えます！
営業の各論セミナー**

- 営業戦略の組み立て方
- 売れる営業マンの特徴と売れない営業マンの特徴
- 営業管理について

開催
日時

第1回 **7月17日**(木)
第2回 **9月4日**(木)
14:00~17:00

会場

三島商工会議所
3F 会議室

受講料

無料

定員

30名(先着順)
※定員になりしだい締め切ります。

WEBでのお申込はこちらから