

中小企業支援の経営コンサル！ 支援実績3000社のノウハウ公開！

『いかに立派な戦略や仕組みを導入しても実行組織がなければ機能しない』という考え方の下、社員のやる気と潜在能力を引き出し、全社一丸体制を構築しながら、いくつもの会社で過去最高益を上げている。



10月6日(火) 14:00~16:30

ゼロから営業組織をつくりたい経営者のための

『営業各論』セミナー

- 営業は不得意だが今更聞けない、新規開拓して大手依存から脱却したいと思っている方、是非、ご参加ください。
- 「内勤していても成績は上がらない」とむやみに飛び込み訪問させてませんか？成熟期の昨今、あるべき営業方針とは？
- 営業経験者を採用するより、勤続10年以上の現場社員を鍛えた方が実績は上がります。決定的な違いは愛社精神！
- 僅か3年で得意先を総入れ替えした会社、大手依存度から脱却して独自の営業体制を構築した会社など、多くの事例を紹介。
- 営業戦略の策定から営業組織の構築、営業管理の方法、営業マン指導の方法まで、具体的なお話をさせていただきます。

10月13日(火) 14:00~16:30

人間で差別化をしたい！経営者のための

『人財育成』推進セミナー

- いかに優れた戦略や仕組みを導入しても、実行組織がなければ機能しない。そのため、意識を変え、決めたことをきちんとやり抜く社内体制の構築が先決。
- 固定概念を捨て、ムリと思われる目標に挑戦してこそ会社も社員も成長する。共通目標を掲げ、全社一丸体制を構築する。
- 企業の差別化とは、本質的には人間の差別化。「財産」のような人材は、やる気と潜在能力を引き出し、義務を果たす社員を育成して初めて生まれる。そのノウハウを公開！
- 社員教育5000名以上の経験から、多くの事例をご紹介します。ながら講義をさせていただきます。

【会場】大宮ソニックシティ 【セミナー講師】YMTコンサルティング(株)

6日 501会議室 13日 707会議室

さいたま市大宮区桜木町1-7-5

☎(043)296-8131

大宮駅西口
徒歩3分



代表取締役 高橋康司

- 経営コンサルタント歴15年
- 中小企業の支援実績3000社以上
- 社員教育の実績5000名以上
- YMT社会保険労務士事務所 代表
- 全国13拠点を展開する税理士法人系の経営コンサル会社に役員として13年勤務。

【対象】経営者・後継者

【定員】各20名 ※要・事前申込み

【料金】税込 各1,000円 ※要・事前振込み

お申込み FAX (045) 620 - 9097

YMTコンサル セミナー

検索

お問合わせ TEL (0120) 620 - 224

<http://www.ymt-consul.co.jp>

ご希望のセミナーに を入れ、FAXをお送り下さい。受付後、『参加確認書(※詳細案内)』をお送りします。

10/6(火) ゼロから営業組織をつくりたい経営者のための『営業各論』セミナー

10/13(木) 人間で差別化をしたい！経営者のための『人財育成』推進セミナー

会社名		TEL	
〒		FAX	
住所		Eメール @	
業種	売上高	億円	社員数 名
受講者①	フリガナ	フリガナ	
	氏名	氏名	
	役職	年齢	歳
受講者②	フリガナ	フリガナ	
	氏名	氏名	
	役職	年齢	歳